

“選ばれる”病院になる マーケティング&広報戦略

患者さんに、地域に、優秀なスタッフに、これからも“選ばれ続ける”病院であるために必要な、「マーケティング」と「広報」を学ぶ、病院関係者必見のセミナーです。

日時 2018年8月31日 金
13:00～17:00(受付開始 12:30～)

東京にて
開催!

定員 30名

受講料 19,980円(税込)

講師の竹田陽介氏による、貴施設の簡易分析サービスが付属します

プログラム

第一部 病院マーケティング・基礎編

病院におけるマーケティング・広報の必要性、基礎知識

講師: 竹田 陽介氏(病院マーケティングサミットJAPAN代表理事/
株式会社ヴァイタリー 代表取締役医師)

第二部 最先端業界から学ぶ、マーケティング・コミュニケーション

広告・クリエイティブ業界における、最先端マーケティング・コミュニケーション事情

講師: 梅田 悟司氏(株式会社電通 クリエイティブ・ディレクター)

第三部 病院マーケティング・実践編

病院広報への応用、医療広告ガイドライン改正への対応 など

講師: 竹田 陽介氏

※ プログラムは予告なく変更となる場合がございます。 ※ 詳細は裏面をご覧ください。



講師

竹田 陽介 氏

病院マーケティングサミットJAPAN代表理事/
株式会社ヴァイタリー
2006年獨協医科大学医学部卒業。順天堂大学附属病院、
獨協医科大学附属病院、東京工業大学を経て、2014年に
株式会社ヴァイタリーを設立。
循環器内科医として診療を行いながら医療コミュニケーション
および医療広報の研究に取り組み、“Evidenced Based
PR(根拠に基づいた広報)”を提唱、医療機関や学会を対象
としたWebブランディングを数多く手がける。



講師

梅田 悟司 氏

株式会社電通 クリエイティブ・ディレクター
上智大学大学院 理工学研究科修了。広告制作の傍ら、製品
開発、雑誌連載、アーティストへの楽曲提供など幅広く活動。
カンヌライオンズ、グッドデザイン賞、観光庁長官表彰など国
内外30以上の賞を受ける。CM総合研究所が選ぶコピーラ
イターランキングトップ10に2014～2017年連続選出。
横浜市立大学客員研究員。多摩美術大学非常勤講師。



“選ばれる”病院になる マーケティング&広報戦略

よい医療を提供し、患者さんや地域に貢献しているはずなのに、成果につながらない… スタッフが集まらない…。こういった危機感を抱いている医療機関は多いのではないのでしょうか。ネットやスマホの普及で情報環境が大きく変わった現在、病院においても戦略的にコミュニケーションを図っていく必要があります。集患・増患や人材採用に効くコミュニケーションを、マーケティングと広報の視点から学ぶセミナーです。

日時 **2018年8月31日 金** 定員 **30名** 受講料 **19,980円** (税込)
13:00~17:00 (受付開始 12:30~)

場所 **宣伝会議セミナールーム** 〒107-8550 東京都港区南青山3-11-13 新青山東急ビル8階



アクセスマップ

プログラム

第一部 病院マーケティング・基礎編

13:00~14:10 1. なぜ今、病院にマーケティング・広報が必要なのか?
2. マーケティング・広報にはどのような手段があるのか
3. 実践の基本ステップ&ワーク ~webサイト・広報誌・SNS活用、ほか

講師: 竹田 陽介氏
(病院マーケティングサミットJAPAN代表理事/
株式会社ヴァイタリー 代表取締役医師)

第二部 最先端業界から学ぶ、マーケティング・コミュニケーション

14:30~15:30 ・広告・クリエイティブ業界における、最先端マーケティング事情

講師: 梅田 悟司氏
(株式会社電通 クリエイティブ・ディレクター)

第三部 病院マーケティング・実践編

15:40~16:40 1. マーケティングの考え方を実際の病院広報に応用すると…
2. 医療広告ガイドライン改正は病院広報をどう変えるか?

講師: 竹田 陽介氏

16:40~17:00 質疑応答

※ プログラムは予告なく変更となる場合がございます。

お申込みはWEBから、またはこちらまで
FAXにてお送りください。

➡ **03-5287-8601**

お申込み者情報記録欄	病院情報	貴院名	TEL
		〒	
	住所		
	申込者様	氏名	所属部署・ご役職
		Eメール	
参加人数		名	金額
			円(税込)
		御請求書 あり ・ なし	

お振込み先 三菱UFJ銀行 青山支店 普通 5334707 口座名義: 株式会社日本ビジネス出版 《力》ニホンビジネスシュッパン

※振り込み手数料は貴社でご負担お願いいたします。
※受講料について、開講前のご入金を原則とさせていただきます。入金「確認できません」と、ご受講いただけませんのであらかじめご了承ください。一旦納入された申込金・受講料は、受講前・受講途中にかかわらず、いかなる理由であっても払い戻しや次期への振り替えはできません。※受講は申込者本人に限ります。他人に貸与・譲渡することはできません。病院・企業派遣による申し込みの場合でも、受講者の変更は原則受け付けておりません。※天候不順によるアシレントや講師の都合、受講者数が一定数を下回った場合等、諸事情により直前に開講日程が変更となる場合がございます。その際、交通費の保証はできませんのでご了承ください。弊社と発注者は互いに暴力団、及びその他の反社会的勢力に該当しないことを表明・確約します。万が一、上記に反していることが判明した場合には、直ちに無条件で本契約を解除します。※弊社と同様の教育講座を開催している企業、人材紹介業、受講生への営業・勧誘等を目的とするご受講等に関しましては、審査の上、お申し込みをお断りする場合がございます。また、お申し込みから審査までの間に、ご請求書類の発送など、決済処理の進行が行われる場合がございます。あらかじめご了承ください。※本申込書により株式会社日本ビジネス出版が取得した個人情報は受講手続きや各種連絡、講座運営、ダイレクトメールなどの方法で出版物や講座、イベントのご案内等をお送りにするために利用します。プライバシーポリシー(<https://www.medical-comm.jp/privacy>)をお読みいただき、同意の上、お申し込みください。

